

(Key) Account Manager - Öffentliche Auftraggeber (m/w/d)

unbefristet | deutschlandweit | ab sofort

MCS - dein neuer Arbeitgeber

Wir sind ein inhabergeführtes IT-Systemhaus mit über 30 Jahren Erfahrung. Wir planen, realisieren und betreuen komplexe IT-Infrastrukturen und entwickeln sowie managen zukunftsfähige Cloud- und Softwarelösungen. Unsere Kunden sind Unternehmen des gehobenen Mittelstands und öffentliche Auftraggeber.

Deine Aufgaben & Verantwortlichkeiten

- Du nutzt unser Netzwerk und deine eigenen Kontakte um MCS als zuverlässigen IT-Partner für öffentliche Auftraggeber zu positionieren
- Du steuerst selbstständig interne (Presales, Technik) und externe (Hersteller) Ressourcen, um passgenaue Angebote und Konzepte zu erstellen
- Aktives Account Managing: Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen im öffentlichen Sektor - Idealerweise bist du bereits gut vernetzt

Wir schätzen Menschen, die Freude daran haben, ihr Aufgabenfeld aktiv zu gestalten. Wenn du gerne Verantwortung übernimmst und selbstständig Impulse setzt, bist du bei uns genau richtig.

Deine Qualifikationen

- Du hast fundierte Erfahrung mit Ausschreibungen öffentlicher Auftraggeber und Kenntnis über zugehörige Vergaberichtlinien und -verfahren
- Du verfügst mindestens über solide Grundkenntnisse der IT (zum Beispiel: Server, Storage, Netzwerk)
- Mit deiner Erfahrung und schnellen Auffassungsgabe bist du in der Lage, Chancen einer Ausschreibung zu beurteilen und diese effizient zu bearbeiten

Natürlich musst du nicht alle Qualifikationen zu 100% erfüllen. Entscheidend ist, dass du motiviert bist, dich weiterzuentwickeln und Verantwortung zu übernehmen.

Was dich erwartet

Wie wir zusammenarbeiten

- Wir hören unseren Kunden zu, haben ein offenes Ohr für den Markt und entwickeln Lösungen, die wirklich passen
- Wir setzen auf Vertrauen, Verantwortung und Gestaltungsfreiheit. In entscheidenden Momenten hast du einen Sparringpartner an deiner Seite
- Schnelle Entscheidungswege, offene Türen bis hin zur Geschäftsführung und ein lösungsorientiertes Miteinander

Dein zukünftiges Umfeld

- Stabiles, inhabergeführtes Unternehmen mit langfristiger Perspektive
- Spannende Projekte bei Kunden aus dem gehobenen Mittelstand und öffentlichen Institutionen
- Langjährige Kunden- und Herstellerpartnerschaften als Grundlage für nachhaltigen Erfolg

Vergütung und Vorteile

- Attraktive, marktgerechte Vergütung mit variablem Anteil: 60.000 bis 90.000 Euro brutto/Jahr
- Klar strukturierte Einarbeitung mit fest zugeordneten Ansprechpartnern
- Umfangreiches Feel Good Programm und Bike-Leasing sowie weitere zeitgemäße Benefits

Bewirb dich noch heute

Solange diese Stelle ausgeschrieben ist, freuen wir uns über deine vollständige Bewerbung.

Wenn du Fragen hast, melde dich jederzeit – wir helfen dir gerne weiter.

Nicht die passende Stelle?

Dann schau gern in unsere weiteren Ausschreibungen oder bewirb dich initiativ:

www.mcs.de/unternehmen/karriere/

Jetzt bewerben und durchstarten

Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an hr@mcs.de



MCS GmbH - Personalabteilung
Essener Bogen 23
22419 Hamburg

www.mcs.de