

IT-ZUKUNFT GESTALTEN Cloud Solution Consultant (m/w/d)

Bist du bereit, die Zukunft der MCS.CLOUD mitzugestalten?

Du möchtest mehr als nur Produkte verkaufen und suchst nach einer Aufgabe, in der du deine IT-Expertise abrufen und entscheidend zur Gestaltung innovativer Cloud-Lösungen beitragen kannst? Du möchtest deine Leidenschaft für Cloud-



Computing in einer Rolle einbringen, in der du nicht nur berätst, sondern maßgeblich an der Entwicklung individueller Lösungen mitwirkst? Dann haben wir genau die richtige Herausforderung für dich!

MCS GmbH ist ein inhabergeführtes IT-Systemhaus aus Hamburg, das mittelständische und große Unternehmen bei der Implementierung zukunftsfähiger Cloud-Lösungen unterstützt. Als Cloud Solution Consultant (m/w/d) arbeitest du direkt mit unseren Kunden, Vertriebsteams und der Geschäftsführung zusammen, um maßgeschneiderte Cloud-Architekturen zu entwickeln und umzusetzen. Du bist der technische Berater, der Lösungen analysiert, konzipiert und den gesamten Umsetzungsprozess begleitet – und das in einem Umfeld, das dir einen hohen Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit bietet, Verantwortung zu übernehmen. Wenn du Lust hast, in einem flexiblen und dynamischen Team zu arbeiten, deine Kunden langfristig zu betreuen und dich kontinuierlich weiterzuentwickeln, dann bist du bei uns genau richtig. Wir bieten dir nicht nur spannende Projekte, sondern auch ein Umfeld, in dem du die digitale Zukunft aktiv mitgestalten kannst. Bist du dabei?

Deine Aufgaben

Als **Cloud Solution Consultant** berätst Du unsere mittelständischen und großen Kunden in allen Fragen moderner IT- und Cloud-Computing-Lösungen. Im engen Austausch mit Kunden, Vertrieb und unserem technischen Team analysierst Du IT-Anforderungen, entwickelst individuelle Lösungen und begleitest den gesamten Umsetzungsprozess.

- Analyse und Bewertung von IT-Bedarfen im Bereich Cloud-Infrastruktur
- Beratung von Neu- und Bestandskunden in komplexen Projekten
- Entwicklung und Präsentation passgenauer Cloud-Architekturen
- Unterstützung des Vertriebs bei der erfolgreichen Platzierung von Lösungen
- Enge Abstimmung mit IT-Consulting, Technik und Geschäftsführung
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen





Martin "Das Vertrauen das einem gegeben wird und der grandiose Zusammenhalt machen einfach nur Spaß, was Situationen und Hürden kleiner erscheinen und einfacher überwinden lässt. Die fachliche Expertise ist sagenhaft und man bekommt das Gefühl, dass alles geht, auch wenn es hier und da zunächst mal anders aussieht. Es fühlt sich gut an ein MCSler zu sein!"



Dein Profil

- IT-affiner Consultant, Presales-Profi mit Vertriebsaffinität
- Erfahrung in der Analyse von IT-Prozessen und Lösungskonzeption
- Ausgeprägte Beratungskompetenz mit technischem Verständnis
- Zuverlässige, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden, Vertrieb und Technik
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil

Was wir Dir bieten

- Inhabergeführtes IT-Systemhaus mit kurzen Entscheidungswegen
- Direkter Kontakt zur Geschäftsführung und hoher Gestaltungsspielraum
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Optionen
- Fachlich starkes IT-Team und Vertriebsunterstützung
- Vielfältige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Deine Kunden bleiben Deine Kunden langfristige Partnerschaften statt Projektgeschäft

Deine Bewerbung bei MCS – einfach und unkompliziert

Der Bewerbungsprozess bei uns ist schnell und unkompliziert. Schicke uns einfach Deine Bewerbungsunterlagen an <u>karriere@mcs.de</u> oder rufe direkt unter +49 (0)40 53773-156 an, wenn Du Fragen hast oder Dir unsicher bist, ob die Stelle zu Dir passt. Wir nehmen uns Zeit für Dich und stehen gerne für ein Gespräch zur Verfügung. Deine Bewerbung wird selbstverständlich vertraulich behandelt. Wir melden uns auf jeden Fall bei Dir und freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

"Wir sind keine Marktschreier – wir hören zu, denken nach und liefern Lösungen mit Zufriedenheitsgarantie."

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung

Gestalte mit uns den weiteren Erfolg – unkompliziert und auf Augenhöhe.